

## H24Finance.com - Actualités

[Imprimer](#)

# Interview de Valentin Bocqueret (ex Adequity) qui a remonté une boutique...

16/06/2020



*Valentin Bocqueret*

### Pourquoi et pour quel projet avez-vous quitté Adequity ?

**Valentin Bocqueret** : A force de côtoyer au quotidien des entrepreneurs, **on a envie de passer le pas !**

**Le groupe Société Générale (Adequity) nous a permis de travailler sur des projets très complets** et de rencontrer un écosystème de la gestion de patrimoine extrêmement riche. Fort de cette expérience, nous avons envie de pouvoir **écrire notre histoire en toute indépendance**.

Ainsi, nous avons décidé avec **Vincent Teniere** de créer une société dans le domaine de **l'allocation d'actifs** avec deux branches complémentaires. Une branche BtoC dont s'occupe Vincent via une prise de Participation dans la Société de Gestion de Portefeuille **Patrival** et une branche BtoB dont je m'occupe via la création d'une plateforme de solutions structurées nommée **Finaval Conseil**.

### Pourquoi avoir créé Finaval Conseil ?

**Valentin Bocqueret** : Il y a eu trois constats :

- **La diversité des sous jacents et la complexité des supports rendent nécessaire un point de vue externe** avec des valeurs clés : l'expertise, la transparence et la pédagogie.
- **La multiplicité croissante du nombre de banques proposant une offre de produits structurés**, et la forte disparité d'expertise entre elles, légitiment la pertinence de la mise en concurrence pour chaque nouvelle structuration.

- Dans un monde financier où le rendement sans risque a disparu et où la réglementation est contraignante, **la souplesse et la curiosité sont indispensables** à la recherche de performances pérennes.

### Comment est structurée la société ?

**Valentin Bocqueret** : Depuis le début de l'année, je m'occupe des relations avec les partenaires et **Aziz Fofana** du suivi et du bon déroulement des différentes opérations. Nous avons renforcé l'équipe le 1er juin avec l'arrivée de **Pierre Louis Maire** qui sera également en charge des relations avec les partenaires.

### Quel est le bilan des 6 premiers mois ?

**Valentin Bocqueret** : Nous avons beaucoup travaillé pendant la crise de manière à accompagner nos partenaires et leurs clients et à saisir les opportunités de marché. **Si la période a été difficile pour les valorisations des produits, elle a également permis de lancer de nouveaux produits avec des caractéristiques et des points d'entrée excellents.**

Nous avons ainsi **collecté 135 millions d'euros sur les 5 premiers mois** de l'année grâce à l'aide de nos partenaires et je profite de cette tribune pour chaleureusement les remercier de leur confiance renouvelée.

### Quels sont vos projets pour les prochains mois ?

**Valentin Bocqueret** : Nous axons très clairement les prochains mois sur **l'innovation** et **l'enrichissement de l'offre** autour des projets suivants :

- Développement d'un indice sous jacent de produits structurés sur une **thématique** qui nous tient à cœur
- Mise en place d'un **roadshow** en France centré sur la pédagogie autour de la classe d'actifs
- Création avec Patrival d'un fonds que nous commercialiserons sur **une classe d'actifs complémentaire** à celle des produits structurés.
- Développement de **nouvelles solutions spécifiques pour la trésorerie stable d'entreprise.**

Nous espérons concrétiser ces projets rapidement afin de pouvoir en discuter avec vous à la rentrée.

*Copyright H24 Finance. Tous droits réservés.*

Imprimer

[>> Revenir à l'actualité](#)